

## VITRUEVO 1ER ORGANISME DE FORMATION ET D'ACCOMPAGNEMENT AU MANAGEMENT HUMANISTE

### La mission 🚀

VITRUEVO est à la recherche d'un(e) stagiaire pour un poste de commercial(e) / business developer. Tu participeras et assisteras au développement de l'activité de cette start-up en forte croissance.

En tant que Business Developer, tu seras amené à échanger avec toutes les entités de la startup (l'équipe juridique, l'équipe en charge de nos formations, le marketing, l'équipe technique, etc.) et tu pourras ainsi parfaitement comprendre les enjeux d'une entreprise en forte croissance.

Tu travailleras en collaboration directe avec la fondatrice sur la stratégie de développement commercial. Tu auras pour missions :

- **Développer le portefeuille clients** France & UE
- **Prospecter** à la fois au bureau (mail et téléphone) et terrain
- **Fidéliser la clientèle** existante en lui présentant toutes les offres et les nouveautés
- **Représenter Vitruveo** sur le terrain et lors d'événements ou salons professionnels
- Réaliser des **reportings réguliers** de ton activité et ventes
- Participer au **développement** de l'entreprise dont l'élaboration d'un **audit et d'une stratégie marketing en B to B**

### Le profil recherché :

- Tu es étudiant de niveau Bac +4/5 en école de commerce ou équivalent universitaire
- Tu bénéficies idéalement d'une **première expérience commerciale** confirmée
- Tu fais preuve d'initiatives et tu es force de proposition
- Tu es autonome, organisé avec un sens du relationnel
- Tu as un excellent niveau de discours en **français**, à l'oral comme à l'écrit
- Une maîtrise de l'anglais est un plus (entreprise à l'Europe)

### Les + de l'offre :

- Tu rejoindras une société engagée
- Tu participeras à un projet unique et en pleine croissance
- Tu pourras évoluer rapidement sur le poste
- Une possibilité de prime de stage importante
- Une possibilité d'embauche en alternance ou en CDI à l'issue du stage